

# Менеджер по ключевым клиентам (целевой отраслевой сегмент: промышленная автоматизация)

Регион Требуемый опыт работы

Москва

1-3 года

## Обязанности:

- Активное расширение клиентской базы
- Инициация переговоров для продажи оборудования, решений ИТ (мультисервисные сети передачи данных, сетевая инфраструктура) и услуг для промышленных объектов
- Развитие прямых отношений с заказчиком
- Системная работа с заказчиками в приоритетных рынках (Энергетика, Газпром, Нефтяные компании, Транспорт), направленная на постоянное расширение бизнес-контактов и продвижение пакета услуг компании на разных административно-организационных уровнях.
- Под системной работой понимается комплекс действий, ориентированных на изучение задач заказчика, ключевых контактов, бюджетов и позиционирование решений под программы развития.
- Выполнение плановых показателей продаж

## Требования:

- Образование Высшее связанное с ИТ технологиями / связью/ автоматизацией, по любой из приведенных специальностей (или аналогичных):
- Радиотехнические системы и телекоммуникации
- Вычислительные системы и сети
- Системы автоматизации

## Профессиональные знания и опыт

- Предпочтительный опыт работы в сбытовых подразделениях системных интеграторов.

## Знания:

- Знание этапов воронки продаж и видов работ в цикле продажи
- Высокая компетенция в части понимания сути задач ключевых заказчиков
- Понимание принципов формирования бюджета заказчика для конкретных проектов
- Умение вникать в суть задач заказчиков
- Понимание принципов формирования бюджета
- Умение работать с конкурсной документацией

## Навыки:

- Высокий коммуникативный навык
- Средняя (и выше) компетенция в ИТ продуктах, в частности в ЛВС Ethernet
- Умение четко формулировать и излагать свои мысли устно (совещания и презентации) и письменно
- Опыт подготовки, оформления и согласования коммерческих предложений
- Уверенный пользователь ПК (Пакет MS-Office).

## Личные и деловые качества:

- Ответственность добросовестность, собранность, честность
- Коммуникабельность, уравновешенность
- Умение приобретать новые знания и опыт (навыки самообучения)
- Высокая работоспособность, умение работать в команде, нацеленность на результат, готовность к передаче своего опыта

## Условия:

- Компенсационная схема: 50-100 тыс. руб. оклад + % от продаж.
- Занятость: полная, 5/2
- Бесплатные обеды
- Адрес: г.Москва, Метро Новокузнецкая, ул.Садовническая 44 стр.4
- 

## Координаты для отправки резюме

Тел: +7 (495) 937-5220 контактное лицо: Киселева Маргарита Генриховна

E-mail: MKiseleva@vlux.ru

В резюме необходимо указывать название вакансии